

ProUmid ist ein weltweit agierender Hersteller von Geräten zur Untersuchung des feuchteinduzierten Verhaltens von Stoffen in den Bereichen Pharmazie, Lebensmittelforschung und Chemie.

## **Technical Sales Manager (m/w/d) in Ulm**

zur Anstellung in Vollzeit

### **Wir bieten:**

- Eine äußerst abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel persönlicher Gestaltungsfreiheit
- Work-Life-Balance durch flexible Gleitzeitregelung
- Attraktives Gehaltspaket inkl. Weihnachts- u. Urlaubsgeld
- Ein nettes hochmotiviertes Team
- Aufstiegs- u. Weiterbildungsmöglichkeiten
- E-Bike Angebot

### **Ihre Aufgaben:**

- Erstellung und Betreuung von Angeboten für internationalen Kunden
- Steuerung und Ausbau unseres internationalen Händlernetzwerkes
- Verfassen u. Erstellen von Rundschreiben und Präsentationen unserer Produkte
- Durchführung überzeugender Kundenpräsentationen unserer Messgeräte auch beim Kunden vor Ort
- Vertretung unseres Unternehmens auf Konferenzen, Veranstaltungen und Messen
- Markt- und Wettbewerbsanalyse, Beobachtung von Entwicklungen und Trends
- Mediengestaltung und Erstellung von Fotos, Grafiken, Vertriebsmedien und Videos in Zusammenarbeit
- mit den zuständigen Dienstleistern
- Die Reisetätigkeit beschränkt sich auf ca. zwei bis drei Wochen pro Jahr

### **Ihr Profil:**

- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch (Wort & Schrift)
- Strukturierter und eigenverantwortlicher Arbeitsstil
- Gut ausgeprägtes, technisches Verständnis
- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium
- Berufserfahrung im Vertrieb wünschenswert